

# 2018-2023年中国血液透析 市场分析与投资前景研究报告

## 报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

[www.bosidata.com](http://www.bosidata.com)

## 报告报价

《2018-2023年中国血液透析市场分析与投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/report/L31618SZN7.html>

【报告价格】纸介版7000元 电子版7200元 纸介+电子7500元

【出版日期】 2017-12-08

【交付方式】 Email电子版/特快专递

【订购电话】 全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

# 说明、目录、图表目录

## 报告说明:

博思数据发布的《2018-2023年中国血液透析市场分析与投资前景研究报告》介绍了血液透析行业相关概述、中国血液透析产业运行环境、分析了中国血液透析行业的现状、中国血液透析行业竞争格局、对中国血液透析行业做了重点企业经营状况分析及中国血液透析产业发展前景与投资预测。您若想对血液透析产业有个系统的了解或者想投资血液透析行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

根据全国血液净化病例信息系统的统计数字，血液透析的市场规模从2011年的136亿元增长到2015年的378亿元，过去四年复合增长高达29.12%。其中，2015年的市场规模增速为29.01%，目前血液透析行业呈现快速增长的态势。

## 报告目录：

### 第一章 中国血液透析行业发展背景分析 13

#### 1.1 肾脏病的分类及治疗 13

##### 1.1.1 肾脏病定义及种类 13

血液透析（hemodialysis，HD）是急慢性肾功能衰竭患者肾脏替代治疗方式之一。它通过将体内血液引流至体外，经一个由无数根空心纤维组成的透析器中，血液与含机体浓度相似的电解质溶液（透析液）在一根根空心纤维内外，通过弥散/对流进行物质交换，清除体内的代谢废物、维持电解质和酸碱平衡；同时清除体内过多的水分。

肾脏疾病一般简称肾脏病或肾病，肾脏疾病种类繁多，慢性肾病用英文表示为CKD，单独的肾病英文表示为kidney disease。

##### 1.1.2 肾脏病各类占比情况 13

##### 1.1.3 慢性肾病分期及治疗方法 14

#### 1.2 血液透析定义及范畴 15

##### 1.2.1 血液透析定义 15

##### 1.2.2 血液透析行业范畴 15

#### 1.3 血液透析与腹膜透析比较 16

##### 1.3.1 血液透析与腹膜透析对比概述 16

##### 1.3.2 血液透析与腹膜透析应用对比 17

##### 1.3.3 血液透析与腹膜透析质量对比 18

##### 1.3.4 血液透析与腹膜透析优缺点对比 19

|                    |    |
|--------------------|----|
| 1.4 血液透析行业产业链分析    | 20 |
| 1.4.1 血液透析行业产业链结构  | 20 |
| 1.4.2 血液透析行业产业链价值  | 21 |
| 1.5 血液透析行业经济环境分析   | 21 |
| 1.5.1 居民可支配收入与消费支出 | 21 |
| 1.5.2 居民人均医疗保健支出水平 | 23 |

## 第二章 中国血液透析行业治疗现状与市场调研 25

|                     |    |
|---------------------|----|
| 2.1 中国血液透析治疗需求分析    | 25 |
| 2.1.1 终末期肾病患者增长趋势   | 25 |
| 2.1.2 终末期肾病患者人群特征   | 26 |
| 2.1.3 终末期肾病患者透析治疗比例 | 27 |
| 2.1.4 终末期肾病患者透析治疗方式 | 28 |
| 2.2 终末期肾病患者血透治疗情况   | 28 |
| 2.2.1 血液透析人数增长情况    | 28 |

2015年我国血液透析人数约39.2万人，同比2014年的34万人增长了15.29%，近几年我国血液透析人数如下图所示：2011-2015年中国血液透析人数增长情况

资料来源：资料整理

|                     |    |
|---------------------|----|
| 2.2.2 终末期肾病患者血透频率   | 29 |
| 2.2.3 终末期肾病患者血透时间   | 30 |
| 2.2.4 终末期肾病患者血透人群特征 | 30 |
| 2.3 中国血液透析人群支付能力分析  | 31 |
| 2.3.1 血液透析患者费用负担分析  | 31 |
| 2.3.2 血透费用医保报销比例扩大  | 32 |
| (1) 居民医保覆盖率逐步提高     | 32 |
| (2) 医保费用报销比例逐渐扩大    | 34 |
| (3) 各地区血透医保报销比例与方式  | 35 |
| 2.4 中国血液透析市场现状及趋势分析 | 36 |
| 2.4.1 中国血液透析市场调研    | 36 |
| 2.4.2 中国血液透析人数增长预测  | 36 |
| 2.4.3 中国血液透析发展空间测算  | 37 |

### 第三章 全球血液透析行业现状与领先企业经营策略 38

#### 3.1 全球血液透析需求分析 38

##### 3.1.1 全球终末期肾病患者及分布 38

##### 3.1.2 全球终末期肾病患者治疗比例 38

##### 3.1.3 全球血液透析人数增长情况 39

##### 3.1.4 全球血液透析人数地区分布 40

##### 3.1.5 全球血液透析费用情况分析 40

#### 3.2 全球血液透析行业发展现状 41

##### 3.2.1 全球血液透析行业发展历程 41

##### 3.2.2 全球血液透析行业市场规模 42

##### 3.2.3 全球血液透析服务市场规模 42

##### 3.2.4 全球血液透析行业产品结构 43

##### 3.2.5 全球血液透析行业竞争格局 44

#### 3.3 全球血液透析行业趋势预测 45

##### 3.3.1 全球血液透析人数增长预测 45

##### 3.3.2 全球血液透析市场规模预测 46

#### 3.4 全球领先血液透析企业发展启示 46

##### 3.4.1 血透业务可行的发展路径 46

##### 3.4.2 血透业务经营管理借鉴 46

##### 3.4.3 血透业务扩张布局战略 47

#### 3.5 全球血液透析行业领先企业经营策略 47

##### 3.5.1 费森尤斯 (Fresenius) 48

###### (1) 公司发展简介 48

###### (2) 公司透析产品与服务 48

###### (3) 公司透析业务经营情况 48

###### (4) 公司透析业务发展路径 51

###### (5) 公司全球扩张策略 51

###### (6) 公司在华投资及经营业绩 52

##### 3.5.2 美国百特 (Baxter) 52

###### (1) 公司发展简介 52

###### (2) 公司透析产品与服务 52

###### (3) 公司透析产品研发实力 52

- (4) 公司透析业务经营情况 53
- (5) 公司全球扩张策略 54
- (6) 公司在华投资及经营业绩 54

#### 3.5.3 金宝 (Gambro) 55

- (1) 公司发展简介 55
- (2) 公司透析产品与服务 55
- (3) 公司透析业务经营情况 56
- (4) 公司透析业务发展路径 56
- (5) 公司全球扩张策略 58
- (6) 公司在华投资及经营业绩 58

#### 3.5.4 Davita 58

- (1) 公司发展简介 58
- (2) 公司透析产品与服务 58
- (3) 公司透析业务经营情况 59
- (4) 公司透析业务发展路径 61
- (5) 公司全球扩张策略 61
- (6) 公司在华投资及经营业绩 61

#### 3.5.5 Nipro (尼普洛) 61

- (1) 公司发展简介 61
- (2) 公司透析产品与服务 62
- (3) 公司透析业务经营情况 62
- (4) 公司全球扩张策略 62
- (5) 公司在华投资及经营业绩 62

#### 3.5.6 德国贝朗 62

- (1) 公司发展简介 62
- (2) 公司透析产品与服务 63
- (3) 公司透析业务经营情况 63
- (4) 公司全球扩张策略 63
- (5) 公司在华投资及经营业绩 64

#### 3.5.7 日本Asahi 65

- (1) 公司发展简介 65
- (2) 公司透析产品与服务 65

- (3) 公司透析业务经营情况 65
- (4) 公司透析业务发展路径 66
- (5) 公司全球扩张策略 67
- (6) 公司在华投资及经营业绩 67

3.5.8 其它 67

- (1) 意大利索林集团有限公司 67
- (2) 日本川澄化学工业株式会社 68
- (3) 美国明泰科公司 68
- (4) 埃及haidylena 68

第四章 中国血液透析仪器及耗材市场调研 69

4.1 血液透析仪器耗材市场总体状况 69

- 4.1.1 血液透析仪器及耗材市场规模 69
- 4.1.2 血液透析仪器及耗材生产能力 69
- 4.1.3 血液透析仪器及耗材产业布局 71
- 4.1.4 血液透析仪器及耗材竞争格局 72
- 4.1.5 血液透析产品国产化率及与国外差距 73
  - (1) 血液透析仪器耗材市场品牌占比 73
  - (2) 血液透析仪器耗材国产化率测算 74
  - (3) 国内外血液透析仪器耗材主要差距 74

4.2 血液透析机细分市场调研 74

- 4.2.1 血液透析机市场概念 74
- 4.2.2 血液透析机需求规模分析 75

根据我国ESRD患者数量至少200万人以上，每年9.22万元的治疗费用的现状进行测算，血液透析对应的理论市场空间为1843.92亿元，但我国目前血透行业的市场规模仅为378亿元，治疗渗透率约为20.5%，与美国等发达国家90%以上的治疗渗透率差距较大。由于经济条件或医疗资源的限制，目前我国仅有少部分人接受透析治疗，大量透析治疗需求没有得到满足。

| 我国血透治疗的渗透率 |      | 测算项目         | 具体数值 | 血透年治疗费用 |
|------------|------|--------------|------|---------|
| （万元）       | 9.71 | 腹透年治疗费用（万元）  | 8.08 | 选择血透    |
| 的治疗比例      | 70%  | 选择腹透的治疗比例    | 30%  | 透析平均    |
| 年治疗费用（万元）  | 9.23 | ESRD患者人数（万人） | 200  |         |

|            |         |            |     |
|------------|---------|------------|-----|
| 理论市场规模（亿元） | 1843.92 | 目前市场规模（亿元） | 378 |
| 治疗渗透率      | 20.50%  |            |     |

数据来源：公开资料整理

|                        |    |
|------------------------|----|
| 4.2.3 血液透析机进口规模分析      | 76 |
| 4.2.4 进口血透机反倾销调查及影响    | 76 |
| 4.2.5 血液透析机保有规模分析      | 76 |
| 4.2.6 血液透析机市场竞争情况      | 77 |
| (1) 国产血液透析机占比较低        | 77 |
| (2) 外资血液透析机在华动作        | 78 |
| (3) 中国主流血液透析机对比        | 78 |
| 4.2.7 家用血液透析机市场调研      | 79 |
| 4.2.8 血液透析机行业现状分析      | 80 |
| (1) 血液透析机市场容量测算        | 80 |
| (2) 血液透析机行业现状分析        | 81 |
| 4.3 血液透析器细分市场调研        | 82 |
| 4.3.1 血液透析器市场概述        | 82 |
| 4.3.2 血液透析器市场规模分析      | 83 |
| 4.3.3 血液透析器市场竞争格局      | 83 |
| 4.3.4 国内血液透析器生产厂家及竞争力  | 84 |
| 4.3.5 国内血液透析器生产厂家生产模式  | 85 |
| 4.3.6 国产血液透析器品牌将改变行业格局 | 86 |
| 4.3.7 血液透析器行业现状分析      | 86 |
| (1) 血液透析器市场容量测算        | 86 |
| (2) 血液透析器行业现状分析        | 87 |
| 4.4 血液透析粉液细分市场调研       | 88 |
| 4.4.1 血液透析粉液需求规模分析     | 88 |
| 4.4.2 血液透析粉液生产企业规模     | 88 |
| 4.4.3 血液透析粉液市场竞争格局     | 89 |
| 4.4.4 血液透析粉液行业现状分析     | 89 |
| (1) 血液透析粉液市场容量测算       | 89 |
| (2) 血液透析粉液行业现状分析       | 90 |



|                        |    |
|------------------------|----|
| 4.5 血液透析管路及穿刺针细分市场调研   | 91 |
| 4.5.1 血液透析管路及穿刺针需求规模分析 | 91 |
| 4.5.2 血液透析管路及穿刺针市场竞争格局 | 91 |
| 4.5.3 血液透析管路及穿刺针行业现状分析 | 92 |
| (1) 血液透析管路及穿刺针市场容量测算   | 92 |
| (2) 血液透析管路及穿刺针行业现状分析   | 93 |
| 4.6 血液透析导管细分市场调研       | 94 |
| 4.6.1 血液透析导管需求规模分析     | 94 |
| 4.6.2 血液透析导管市场竞争格局     | 95 |
| 4.6.3 血液透析导管行业现状分析     | 97 |
| (1) 血液透析导管市场容量测算       | 97 |
| (2) 血液透析导管行业现状分析       | 97 |

## 第五章 中国血液透析中心建设与服务市场调研 99

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 5.1 血液透析中心建设现状与运营效益  | 99  |
| 5.1.1 血液透析中心公立医院主导   | 99  |
| 5.1.2 血液透析中心设立条件与标准  | 99  |
| 5.1.3 血液透析中心建设规模分析   | 100 |
| 5.1.4 血液透析中心利润率分析    | 101 |
| (1) 血液透析成本核算         | 101 |
| (2) 血液透析利润分析         | 101 |
| 5.2 民营资本进入血液透析服务领域   | 102 |
| 5.2.1 民营资本对血透中心的收购承包 | 102 |
| 5.2.2 民营资本血透中心投资现状分析 | 103 |
| 5.2.3 民营资本血透中心投资前景判断 | 103 |
| 5.2.4 民营资本投资血透中心优势分析 | 104 |
| 5.3 中国血透服务波特五力模型分析   | 105 |
| 5.3.1 血透服务内部竞争情况     | 105 |
| 5.3.2 血透服务新进入者威胁     | 105 |
| 5.3.3 血透服务上游议价能力     | 106 |
| 5.3.4 血透服务下游议价能力     | 106 |
| 5.3.5 血透服务替代产品威胁     | 107 |

|                          |     |
|--------------------------|-----|
| 5.3.6 血透服务五力竞争综合分析       | 107 |
| 5.4 血透中心连锁经营商业模式及借鉴      | 108 |
| 5.4.1 欧美等发达国家血透中心模式      | 108 |
| (1) 设立在医院内的血液透析中心        | 108 |
| (2) 连锁型血液透析中心            | 108 |
| 5.4.2 血透中心连锁经营优势分析       | 108 |
| 5.4.3 中国血透中心连锁经营的探索      | 108 |
| (1) 已形成一批具有连锁血液透析中心能力的企业 | 109 |
| (2) 我国血液透析中心的规范管理已有一定的经验 | 109 |
| 5.4.4 中国血透中心连锁经营的可行性     | 109 |
| 5.4.5 中国连锁血透中心运营重点与难点    | 110 |
| (1) 运营的标准化问题             | 110 |
| (2) 标准化的实现方法             | 111 |
| (3) 智能化的管理系统             | 111 |

## 第六章 血液透析行业投资预测及模式变革 113

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 6.1 中国血液透析行业发展趋势    | 113 |
| 6.1.1 血透行业发展趋势前景    | 113 |
| 6.1.2 血透行业发展阶段预判    | 113 |
| 6.2 跑马圈地时期商业模式构建    | 114 |
| 6.2.1 跑马圈地时期特点分析    | 114 |
| 6.2.2 跑马圈地时期商业模式    | 115 |
| (1) 血透中心商业模式构建      | 116 |
| (2) 经销商商业模式构建       | 117 |
| (3) 生产企业商业模式构建      | 117 |
| 6.3 异地扩张时期发展模式分析    | 118 |
| 6.3.1 异地扩张时期特点分析    | 118 |
| 6.3.2 国外企业异地扩张案例及借鉴 | 119 |
| (1) Fresenius异地扩张分析 | 119 |
| (2) Davita异地扩张分析    | 120 |
| 6.4 平台合作时期发展模式分析    | 120 |
| 6.4.1 平台合作时期特点分析    | 120 |

## 6.4.2 三大平台当前及未来合作趋势 121

(1) 患者资源平台合作 122

(2) 政府平台合作 122

(3) 支付方平台合作 122

## 6.5 血透产品流通模式变化趋势 123

### 6.5.1 当前血透产品流通模式 123

### 6.5.2 未来血透产品流通模式 123

## 第七章 血液透析行业领先企业运营分析 125

### 7.1 血液透析产品领先企业运营分析 125

#### 7.1.1 山东威高集团医用高分子制品股份有限公司 125

(1) 公司发展简介 125

(2) 公司主营产品与服务 126

(3) 公司血透行业销售网络 126

(4) 公司血透产品研发能力 127

(5) 公司血透产品产能分析 127

(6) 公司经营业绩分析 127

1) 企业经济指标分析 127

2) 企业盈利能力分析 127

3) 企业运营能力分析 128

4) 企业偿债能力分析 128

5) 企业发展能力分析 129

(7) 公司经营优劣势分析 129

#### 7.1.2 广东宝莱特医用科技股份有限公司 129

(1) 公司发展简介 130

(2) 公司主营产品与服务 130

(3) 公司血透产品销售网络 131

(4) 公司血透产品研发能力 131

(5) 公司血透产品产能分析 131

(6) 公司经营业绩分析 131

1) 企业经济指标分析 131

2) 企业盈利能力分析 132

- 3) 企业运营能力分析 133
- 4) 企业偿债能力分析 133
- 5) 企业发展能力分析 133
  - (7) 公司经营优劣势分析 134
  - (8) 公司投资与并购分析 135
  - (9) 公司最新发展动向 135
- 7.1.3 福州东泽医疗器械有限公司 135
  - (1) 公司发展简介 135
  - (2) 公司主营产品与服务 136
  - (3) 公司血透产品销售网络 136
  - (4) 公司血透产品研发能力 136
  - (5) 公司经营业绩分析 136
  - (6) 公司经营优劣势分析 137
  - (7) 公司投资与并购分析 137
- 7.1.4 广州市暨华医疗器械有限公司 137
  - (1) 公司发展简介 137
  - (2) 公司主营产品与服务 138
  - (3) 公司血透产品销售网络 138
  - (4) 公司血透产品研发能力 138
  - (5) 公司经营业绩分析 138
  - (6) 公司经营优劣势分析 139
- 7.1.5 重庆山外山科技有限公司 139
  - (1) 公司发展简介 139
  - (2) 公司主营产品与服务 140
  - (3) 公司血透产品销售网络 140
  - (4) 公司血透产品研发能力 140
  - (5) 公司血透产品产能分析 140
  - (6) 公司经营业绩分析 140
  - (7) 公司经营优劣势分析 141
- 7.1.6 常州市朗生医疗器械工程有限公司 141
  - (1) 公司发展简介 141
  - (2) 公司主营产品与服务 142

- (3) 公司血透产品研发能力 142
- (4) 公司血透产品产能分析 142
- (5) 公司经营业绩分析 142
- (6) 公司经营优劣势分析 142

#### 7.1.7 河北常山生化药业股份有限公司 143

- (1) 公司发展简介 143
  - (2) 公司主营产品与服务 143
  - (3) 公司血透产品销售网络 144
  - (4) 公司经营业绩分析 145
- 1) 企业经济指标分析 145
  - 2) 企业盈利能力分析 146
  - 3) 企业运营能力分析 147
  - 4) 企业偿债能力分析 147
  - 5) 企业发展能力分析 148
  - (5) 公司经营优劣势分析 149
  - (6) 公司最新发展动向 150

#### 7.1.8 上海佩妮医疗科技发展有限公司 150

- (1) 公司发展简介 150
- (2) 公司主营产品与服务 150
- (3) 公司血透产品销售网络 150
- (4) 公司血透产品产能分析 150
- (5) 公司经营业绩分析 150
- (6) 公司经营优劣势分析 150

#### 7.1.9 成都欧赛医疗器械有限公司 151

- (1) 公司发展简介 151
- (2) 公司主营产品与服务 151
- (3) 公司血透产品销售网络 151
- (4) 公司血透产品研发能力 152
- (5) 公司经营业绩分析 152
- (6) 公司经营优劣势分析 152

#### 7.1.10 江西三鑫医疗科技股份有限公司 152

- (1) 公司发展简介 152

- (2) 公司主营产品与服务 153
- (3) 公司血透产品销售网络 153
- (4) 公司血透产品研发能力 153
- (5) 公司经营业绩分析 154
- (6) 公司经营优劣势分析 154
- (7) 公司最新发展动向 154

#### 7.1.11 大连JMS医疗器具有限公司 154

- (1) 公司发展简介 154
- (2) 公司主营产品与服务 155
- (3) 公司血透产品销售网络 155
- (4) 公司血透产品研发能力 156
- (5) 公司经营业绩分析 156
- (6) 公司经营优劣势分析 156

#### 7.1.12 贝恩医疗设备(广州)有限公司 156

- (1) 公司发展简介 157
- (2) 公司主营产品与服务 157
- (3) 公司血透产品销售网络 158
- (4) 公司血透产品研发能力 158
- (5) 公司血透产品产能分析 158
- (6) 公司经营业绩分析 158
- (7) 公司经营优劣势分析 158

#### 7.1.13 广东百合医疗科技有限公司 158

- (1) 公司发展简介 159
- (2) 公司主营产品与服务 159
- (3) 公司血透产品销售网络 159
- (4) 公司血透产品研发能力 159
- (5) 公司经营业绩分析 160
- (6) 公司经营优劣势分析 160
- (7) 公司最新发展动向 160

#### 7.1.14 河北紫薇山制药有限责任公司 160

- (1) 公司发展简介 160
- (2) 公司主营产品与服务 161

- (3) 公司血透产品销售网络 161
- (4) 公司血透产品研发能力 161
- (5) 公司血透产品产能分析 161
- (6) 公司经营业绩分析 162
- (7) 公司经营优劣势分析 162

#### 7.1.15 成都青山利康药业有限公司 162

- (1) 公司发展简介 162
- (2) 公司主营产品与服务 163
- (3) 公司血透产品销售网络 164
- (4) 公司血透产品研发能力 164
- (5) 公司血透产品产能分析 164
- (6) 公司经营业绩分析 164
- (7) 公司经营优劣势分析 164

#### 7.1.16 沈阳三生制药有限责任公司 165

- (1) 公司发展简介 165
- (2) 公司主营产品与服务 165
- (3) 公司血透产品销售网络 165
- (4) 公司血透产品研发能力 165
- (5) 公司血透产品产能分析 166
- (6) 公司经营业绩分析 166
- (7) 公司经营优劣势分析 166

#### 7.2 血液透析服务领先机构运营分析 166

##### 7.2.1 大连市中心医院血液透析中心 166

- (1) 中心发展简介 166
- (2) 中心血透设备配置情况 166
- (3) 中心人员配置情况 167
- (4) 中心血透业务特色 167
- (5) 中心血透服务分析 167
- (6) 中心运营效益分析 167
- (7) 中心经营优劣势分析 167

##### 7.2.2 南京军区南京总医院血液净化中心 168

- (1) 中心发展简介 168

- (2) 中心血透设备配置情况 168
- (3) 中心人员配置情况 168
- (4) 中心血透业务特色 168
- (5) 中心血透服务分析 169
- (6) 中心运营效益分析 169
- (7) 中心经营优劣势分析 169

#### 7.2.3 威高血液净化中心 169

- (1) 中心发展简介 169
- (2) 中心血透设备配置情况 170
- (3) 中心人员配置情况 170
- (4) 中心血透业务特色 170
- (5) 中心血透服务分析 170
- (6) 中心运营效益分析 170
- (7) 中心经营优劣势分析 171
- (8) 中心最新发展动向 171

#### 7.2.4 三生肾友之家 171

- (1) 中心发展简介 171
- (2) 中心血透设备配置情况 171
- (3) 中心人员配置情况 171
- (4) 中心血透服务分析 171
- (5) 中心运营效益分析 172
- (6) 中心经营优劣势分析 172

#### 7.2.5 东南大学附属中大医院血液透析中心 172

- (1) 中心发展简介 172
- (2) 中心血透设备配置情况 172
- (3) 中心人员配置情况 172
- (4) 中心血透服务分析 172
- (5) 中心运营效益分析 173
- (6) 中心经营优劣势分析 173

#### 7.2.6 西安交大一附院血液净化科 173

- (1) 中心发展简介 173
- (2) 中心血透设备配置情况 173



- (3) 中心人员配置情况 174
- (4) 中心血透业务特色 174
- (5) 中心血透服务分析 175
- (6) 中心运营效益分析 176
- (7) 中心经营优劣势分析 176

#### 7.2.7 四川省人民医院血液透析中心 176

- (1) 中心发展简介 176
- (2) 中心血透设备配置情况 176
- (3) 中心人员配置情况 177
- (4) 中心血透服务分析 177
- (5) 中心运营效益分析 177
- (6) 中心经营优劣势分析 177

#### 7.2.8 天津市人民医院血液透析中心 177

- (1) 中心发展简介 177
- (2) 中心血透设备配置情况 178
- (3) 中心人员配置情况 178
- (4) 中心血透业务特色 178
- (5) 中心血透服务分析 178
- (6) 中心运营效益分析 178
- (7) 中心经营优劣势分析 178

#### 7.2.9 北京协和医院血液透析中心 179

- (1) 中心发展简介 179
- (2) 中心血透设备配置情况 179
- (3) 中心人员配置情况 179
- (4) 中心血透业务特色 179
- (5) 中心血透服务分析 180
- (6) 中心运营效益分析 180
- (7) 中心经营优劣势分析 180

#### 7.2.10 广东省人民医院血液净化中心 180

- (1) 中心发展简介 180
- (2) 中心血透设备配置情况 180
- (3) 中心人员配置情况 181

(4) 中心血透服务分析 181

(5) 中心运营效益分析 181

(6) 中心经营优劣势分析 181

#### 7.2.11 友谊医院肾内科血液透析中心 182

(1) 中心发展简介 182

(2) 中心血透设备配置情况 182

(3) 中心人员配置情况 182

(4) 中心血透业务特色 182

(5) 中心血透服务分析 182

(6) 中心运营效益分析 183

(7) 中心经营优劣势分析 183

#### 7.2.12 武警广东总队医院血液净化中心 183

(1) 中心发展简介 183

(2) 中心血透设备配置情况 183

(3) 中心人员配置情况 183

(4) 中心血透业务特色 183

(5) 中心血透服务分析 184

(6) 中心经营优劣势分析 184

### 第八章 血液透析市场现状调研与投资建议 185

#### 8.1 血液透析市场现状调研分析 185

##### 8.1.1 血液透析行业驱动因素 185

##### 8.1.2 血液透析行业不利因素 185

##### 8.1.3 血液透析市场现状调研 185

(1) 血液透析产品市场规模预测 185

(2) 血透行业整体市场规模预测 187

#### 8.2 血液透析行业投资特性分析 187

##### 8.2.1 血液透析行业投资壁垒 187

(1) 政策壁垒 187

(2) 品牌壁垒 188

(3) 技术壁垒 188

(4) 资金壁垒 188

|                          |     |
|--------------------------|-----|
| 8.2.2 血液透析行业盈利模式         | 188 |
| 8.3 血液透析行业投资机会分析         | 189 |
| 8.3.1 国家医保加大对血液透析的覆盖     | 189 |
| (1) 医保覆盖是透析产业加速发展的核心驱动力  | 189 |
| (2) 大病医保逐步落实，透析产业即将爆发    | 190 |
| (3) 短期血透治疗优先受益，长期看医保支付政策 | 191 |
| 8.3.2 政策支持民营资本建设血透中心     | 192 |
| 8.3.3 血液服务市场有望诞生本土龙头     | 193 |
| (1) 血透服务扩张壁垒高            | 193 |
| (2) 地区呈寡头垄断格局            | 194 |
| 8.3.4 血透中心是本土企业绝佳投资机会    | 195 |
| 8.3.5 进口替代加速血透产品系列布局     | 195 |
| (1) 国内血透产品进口替代将提速        | 195 |
| (2) 血透产品系列化布局是发展趋势       | 195 |
| 8.4 血液透析行业投资建议           | 196 |
| 8.4.1 加快建设血透中心布局血透业务     | 196 |
| (1) 加快重点区域血透业务布局         | 196 |
| (2) 收购血透中心提高行业话语权        | 196 |
| (3) 血透中心建设与资源整合并重        | 197 |
| 8.4.2 民营资本血透业务扩张策略建议     | 197 |

详细请访问：<http://www.bosidata.com/report/L31618SZN7.html>